

**Bundesverband
Materialwirtschaft,
Einkauf und Logistik e.V.**
Region Saar
– Vorstand –

Internet: <https://saar.bme.de>
LinkedIn: BMEsaar

Liebe Mitglieder, liebe Freunde des BME Region Saar,
sehr geehrte Damen und Herren,

Zeit wird ein immer selteneres Gut und man muss diese sinnvoll als wertvolle
Ressource nutzen.

Vertriebler werden auf dem Weg zur Effizienz nahezu unendlich in Ihren
Werkzeugen der Kommunikation geschult. Im Einkauf besteht hier leider noch
weiterhin Nachholbedarf.

Wir haben uns auf die Fahne geschrieben in 3 Modulen einen Einblick in die
Welt zu geben, wie der Vertrieb arbeitet, um Termine und Abschlüsse zu
generieren und wie Sie als Einkauf sinnvoll Ihren Nutzen daraus ziehen und das
mit möglichst minimalem Aufwand.

Gewinnen Sie einen Einblick in die Tipps und Tricks der Vertriebler und lernen
Sie aus einer erfahrenen Hand des Einkaufs wie Sie damit professionell
umgehen.

Wir laden Sie hiermit ein zum 2. Modul der Reihe **Vertrieb vs. Einkauf**:

Vertrieb - Abschluss generieren
vs.
Professionelles Management im Einkauf
am Mittwoch, den 13.03.2024, um 17:30 Uhr
im CFK - Centrum für Freizeit und Kommunikation
Zum Nassenwald 1, 66583 Spiesen-Elversberg

Bitte melden Sie sich bis spätestens 28.02.2024 an.
Der Workshop ist aufgrund des Praxisteils auf 20 Teilnehmer begrenzt.

Wir freuen uns auf Ihr Kommen und einen angeregten Austausch im Anschluss
an den Vortrag.

Mit freundlichen Grüßen

Michael Lutz

Dirk Klein