

**Bundesverband
Materialwirtschaft,
Einkauf und Logistik e.V.**
Region Saar
– Vorstand –

Internet: <https://saar.bme.de>
LinkedIn: BMEsaar

Saarbrücken, 22.03.2023

Liebe Mitglieder, liebe Freunde des BME-Region Saar,
liebe *Young Professionals*, sehr geehrte Damen und Herren,

Zeit wird ein immer selteneres Gut und sollte als wertvolle Ressource sinnvoll genutzt werden. Vertriebsmitarbeiter werden auf dem Weg zur Effizienz regelmäßig und intensiv in Ihren **Werkzeugen der Kommunikation** geschult, was dem Gegenpart, den Einkaufsmitarbeitern, nicht immer entsprechend ermöglicht wird.

Wir möchten Ihnen daher in **3 Modulen** einen Einblick geben, wie der Vertrieb arbeitet, um Termine und Abschlüsse zu generieren und wie Einkäufer bei minimalem Aufwand ihren Nutzen daraus ziehen können.

Wir laden Sie hiermit ein zum 1. Modul

**Kaltakquise Vertrieb
vs.
Professionelles Management im Einkauf**

als Präsenzveranstaltung **am 04.05.2023, um 18:00 Uhr**, in den Räumlichkeiten der

IHK des Saarlandes
Franz-Josef-Röder-Straße 9
66119 Saarbrücken.

Lernen Sie aus erster Hand eines erfahrenen, branchenunabhängigen Vertrieblers, mit welchen Tipps und Tricks gearbeitet wird und wie ein langjähriger Einkaufsprofi sich hier professionell positioniert. Die Module sind primär auf Berufseinsteiger und *Young Professionals* ausgerichtet, aber auch Berufserfahrene werden spannende Erkenntnisse aus diesen Workshops mitnehmen können.

Wegen der gezielten Arbeit sind die Module auf jeweils 20 Teilnehmer begrenzt. Wir bitten um Ihre Anmeldung bis zum 26.04.2023 direkt auf unserer Homepage.

Wir freuen uns auf Ihr Kommen sowie einen konstruktiven Austausch während und gerne auch nach der Veranstaltung.